



Die Todsünden beim Einsatz von Open Source Software

Wie und womit Sie mit Open Source auf die Nase fallen werden

David M. Gumbel, ITOMIG GmbH



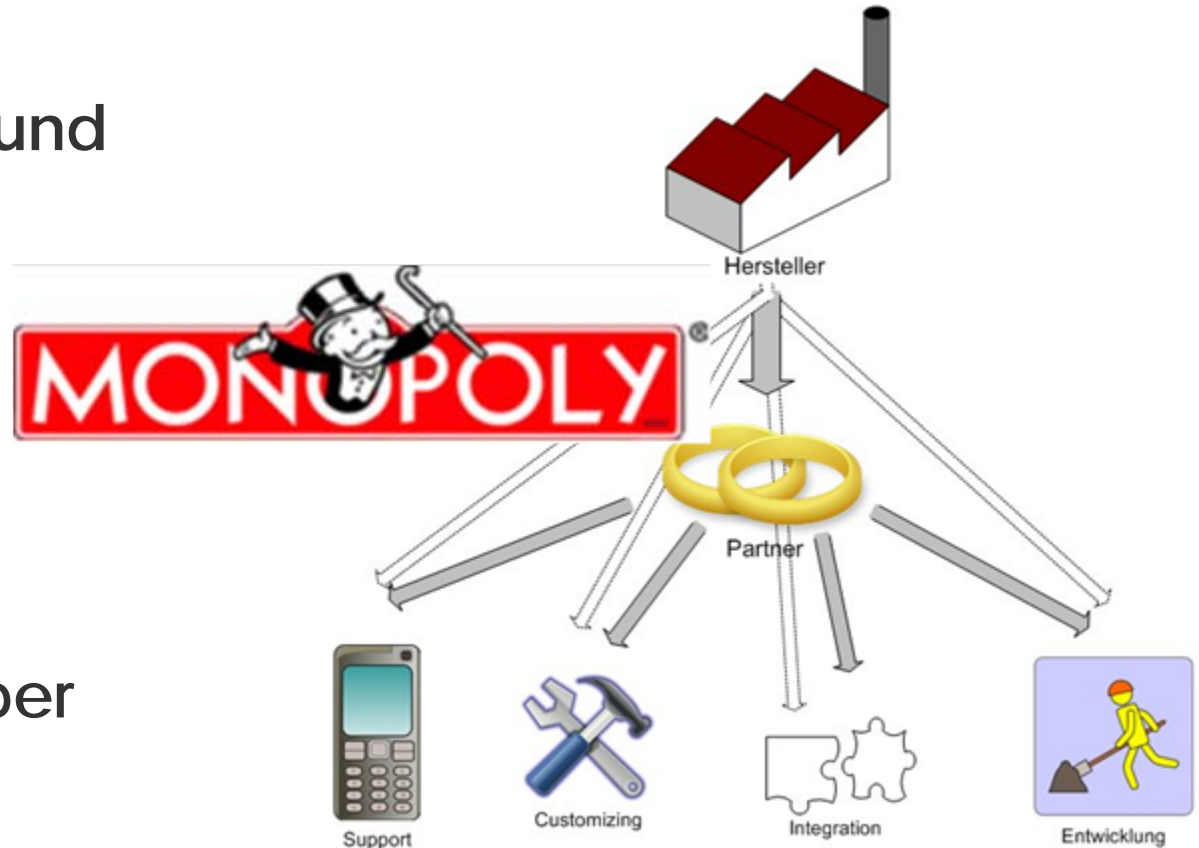
- @ Open Source: was ist anders?
- @ Geschäftsmodelle und ihre Haken
- @ LSD und Vitamin C – die optimale OSS-Diät



- @ **Wirtschaftliche Nutzung von Open Source Software**
 - @ **Strategische Beratung**
 - @ Produktauswahl, Wirtschaftlichkeitsbetrachtung, Sourcing
 - @ **Projektmanagement**
 - @ Einführungs-, Migrations-, und Sourcingprojekte
 - @ **Technische Unterstützung**
 - @ Wine, OpenOffice, Terminalserver, Virtualisierung
- @ **anbieter- und produktneutral**



- @ Hersteller betreibt F&E
- @ hält Rechte an Code und Innovationen
- @ verdient an
 - @ Lizenzen
 - @ Customizing
 - @ Integration
 - @ Consulting
- @ direkt oder indirekt über Partner





- @ Code ist Gemeineigentum
- @ freier Marktzutritt für
 - @ Entwicklung
 - @ Consulting
 - @ Integration
 - @ Customizing,...
- @ geringer Anreiz für künstlich überhöhte Exit-Kosten
- @ Preise und Qualität?

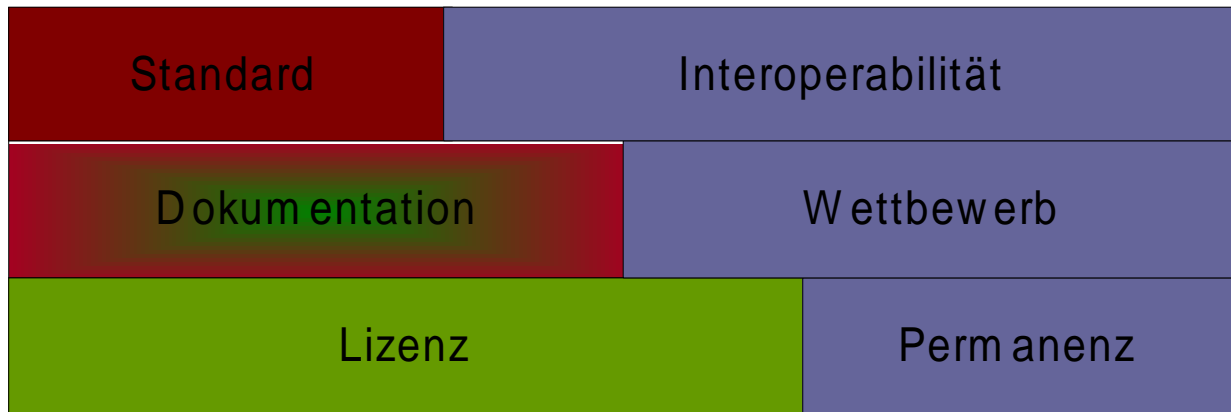




- @ „Wie verdienen am Support“ ..darum ist die Doku minimal
- @ „Wir verdienen am Consulting“ ..darum ist die Doku mies
- @ „Wir vermieten unsere Software“ ..damit Sie noch höhere Exit-Kosten bekommen
- @ „..es gibt da noch eine Enterprise Edition“ ..und wir haben eigentlich gar kein (gutes) OSS-Produkt
- @ „Werden Sie Partner..“ ..wäre das Produkt wirklich frei, warum sollte man das tun?



- @ L wie Lizenzen
- @ S wie (offene!) Standards
- @ D wie Dokumentation
- @ C wie Community





IT-Brunch

Kontakt

ITOMIG GmbH

David M. Gümbel

Otto-Lilienthal-Str. 36

71034 Böblingen



Web www.itomig.de

Telefon +49 7031 389 25 06

E-Mail david.guembel@itomig.de