



IT-Brunch

CloudComputing

Und was nützt es Ihnen? (Angenommen, Sie seien ein KMU oder Softwarehersteller)

Steffen Ehlers



@ Anwender:

- @ Wo bekomme ich für mein Unternehmen passende Software-Lösungen?
- @ Wie können diese Anwendungen zusammenarbeiten?
- @ Lassen sich diese Anwendungen an meine Bedürfnisse anpassen?
- @ Ist das auch sicher und zuverlässig?

@ Softwarehersteller:

- @ Wie bekomme ich den Betrieb der Lösung und die SLAs in den Griff?
- @ Kannibalisiert mein Cloud-Engagement nicht mein traditionelles Geschäft?
- @ Kann ich eigentlich effizient das Geld einsammeln?
- @ Wie skaliere ich meinen Vertriebs Erfolg ohne großen Kapitaleinsatz? (denn Pay-as-you-go bedeutet verzögerte Umsätze!)



IT-Brunch

Antwort: Ein umfangreiches Ecosystem wird gebraucht

Operational side

Supply side

Tenant/ Customer



Customer Admin
Manages users, applications and metering



End User
Uses the applications

Customer environment

Channel (~ 1 URL)

MashApp I

MashApp II

MashApp III

Cordys Process Factory

IT Hardware

Channel-Provider

Markets and sells through his brand to a focused audience



Apps Provider (ISVs)

Provides one or more MashApps to one or more Channels



Platform Vendor (Cordys)

Develops the Service Oriented Platform on which Applications are build

PaaS Provider (Cordys)

Provides the Service Oriented Platform on which Applications are hosted

Infrastructure Provider

Provides the technical infrastructure (servers, bandwidth etc)



- @ Natürlich die Standard-Cloud-Vorteile, wie
 - @ Sofortige Nutzbarkeit
 - @ Weniger Haus-IT
 - @ Größere Datensicherheit und verringerte Ausfallwahrscheinlichkeit
 - @ OpEx statt CapEx
- @ Plus die Vorteile des CPF-Konzepts:
 - @ Prozess-Vernetzung mit Businesspartnern
 - @ Lösungen für den lokalen Bedarf
 - @ Extrem einfache Anpassung an persönliche Bedürfnisse
 - @ Alles an einer Stelle
 - @ Ein Abrechnungspartner



- @ Infrastruktur und SLAs sind Dienstleistung anderer, besser geeigneter Partner
- @ Extrem effiziente Entwicklungs- und Integrationslösung reduziert Entwicklungszeit- und Kosten erheblich -> schnellere Time-To-Market, weniger Kapitalbindung
- @ Teilhabe an Marketing & Vertriebspower eines wirklich großen Anbieters
- @ Virale Verbreitung durch fokussierte Communities und Prozessvernetzung

www.theprocessfactory.com



The screenshot shows the Cordys MashApps Marketplace website. The browser window title is "MashApps Gallery | Cordys Process Factory - Windows Internet Explorer". The address bar shows "http://www.theprocessfactory.com/mashApps/marketplace". The website header includes the Cordys logo and navigation links: "Partner Cloud", "Professionals Cloud", "Process Boardroom", "Process Factory", "Welcome Guest!", "Member Sign In", "Search", "MashApps", "Support", "Downloads", "About Us", "Community", and "Marketplace". A main banner features the text "Ready to use MashApps Start immediately!" with a "Read More" link. Below the banner, there are sections for "All Applications" (listing "Contact Management", "Employee Onboarding", "Expense Management", and "Issue Tracker"), "New Arrivals", "Top Rated", "All Categories", and "Resources". The "All Applications" section lists several apps with their descriptions, prices, and "Buy Now" buttons. The "All Categories" section lists various business categories like "Finance and Administration", "Service", "IT Management", "Human Resources", "Sales", "Project Management", and "Collaboration".



IT-Brunch

Kontakt

Cordys Deutschland AG

Steffen Ehlers

Forststr. 7

70174 Stuttgart



Web www.theprocessfactory.com

www.cordys.com

Telefon 0711 61416 1600

E-Mail sehlers@cordys.com